

श्री गणेश प्रसन्न



WELCOME TO THE WORLD OF OPPORTUNITY

प्रत्यक्ष बिक्री / डायरेक्ट सेलिंग

प्रत्यक्ष बिक्री/ डायरेक्ट सेलिंग एक ऐसा व्यवसाय मॉडल है जिसका दुनिया भर के 120+ से अधिक देशों में 50 से अधिक वर्षोंका एक सफल और सिद्ध ट्रैक रिकॉर्ड है। दुनिया भर में 125 मिलियन से अधिक लोग और भारत में लगभग 5 मिलियन लोग पहले से ही प्रत्यक्ष या अप्रत्यक्ष रूप से इस व्यवसाय को सफलतापूर्वक कर रहे हैं।



प्रत्यक्ष बिक्री या डायरेक्ट सेलिंग क्या है

प्रत्यक्ष बिक्री/ डायरेक्ट सेलिंग एक लचीला, कम लागत वाला व्यवसाय बनाने का एक प्रभावी तरीका/मॉडल है जहां लोग सीधे उपभोक्ता को उत्पाद बेचते हैं। प्रत्यक्ष बिक्री में, वितरक अंतिम उपभोक्ताओं को व्यक्तिगत या ऑनलाइन विशेष उत्पाद बेचकर आय अर्जित करते हैं। डायरेक्ट सेलिंग उद्यमी अपनी बिक्री टीम में शामिल होने, उत्पाद बेचने और अपनी आय क्षमता बढ़ाने के लिए दूसरों को भी नियुक्त कर सकते हैं।

प्रत्यक्ष विक्रेता या डायरेक्ट सेलर कौन है



"प्रत्यक्ष विक्रेता" का अर्थ है किसी भी कंपनी/ इकाई द्वारा प्रत्यक्ष या अप्रत्यक्ष रूप से, सूचना प्रौद्योगिकी अधिनियम, 2000 (2000 का केंद्रीय अधिनियम 21) के प्रावधानों और नोटिफिकेशन दिसंबर 2021 के अनुसार एक कानूनी रूप से लागू करने योग्य लिखित अनुबंध के माध्यम से मूल से मूलधन के आधार पर प्रत्यक्ष बिक्री व्यवसाय करने के लिए अधिकृत व्यक्ति। जो की कंपनी/ इकाई का विशेष उत्पाद और सेवाओं को अंतिम उपभोक्ताओं को व्यक्तिगत या ऑनलाइन बेचकर आय अर्जित करता हो।

प्रत्यक्ष बिक्री या डायरेक्ट सेलिंग एंटीटी क्या है

"डायरेक्ट सेलिंग एंटीटी" का अर्थ एक ऐसी इकाई है, जो पिरामिड स्कीम में शामिल नहीं है, जो डायरेक्ट सेलर/ प्रत्यक्ष विक्रेता के माध्यम से सामान/ उत्पाद या सेवाओं को बेचती है या बेचने की पेशकश करती है:

बशर्ते कि "डायरेक्ट सेलिंग एंटीटी" में उक्त उद्देश्य के लिए सरकार द्वारा समय-समय पर दिए गए दिशानिर्देशों को अपनाया गया हो।

प्रत्यक्ष बिक्री या डायरेक्ट सेलिंग का नेटवर्क क्या है



"डायरेक्ट सेलिंग का नेटवर्क" का अर्थ है सरकार द्वारा समय-समय पर दिए गए दिशानिर्देशों के अनुसार डायरेक्ट सेलिंग व्यवसाय करने के लिए डायरेक्ट सेलिंग एंटीटी द्वारा अपनाई गई वितरण या बहु-स्तरीय मार्केटिंग की कोई भी प्रणाली, जिसमें विभिन्न स्तरों पर प्रत्यक्ष विक्रेताओं का एक नेटवर्क है, जो प्रत्यक्ष विक्रेताओं को विभिन्न स्तरों पर अपने परिचय और अनुभव के आधार पर आगे बढ़ने के लिए सहयोग और मदद तथा उनका समर्थन करता है।

पिरामिड पॉंजी स्कीम क्या है

पिरामिड पॉंजी स्कीम (Ponzi Scheme) एक धोखाधड़ीपूर्ण निवेश घोटाला है, जिसमें निवेशकों को कम जोखिम के साथ रिटर्न की उच्च दरों का वादा किया गया है। पॉंजी स्कीम एक कपटपूर्ण निवेश घोटाला है जो बाद के निवेशकों से लिए गए धन से, पहले के निवेशकों के लिए रिटर्न जनरेट करता है।

DIRECT SELLING

VS

PYRAMIDS & PONZIS

NO entry cost/ fee

High Entry cost and /or Subscription Fees

Products are the key focus & sales are based on products

No Products or there are spurious or fake products

Companies selling products as per goods & service act 2017

No products fake products like holiday voucher, crypto etc

Offers 100% satisfaction and Value for money on products

No Guarantees

Products return policy

No any policy

Extensive legally binding contract with Direct Sellers

No any Agreements

Legally registered in India

No Legally registered Fly-By-Night operators

Cooling Off Period & Exit Policy

No Exit Policy

Commission based on products & service selling

Commission based on Recruitment or non- working commission

Company website verification By CS

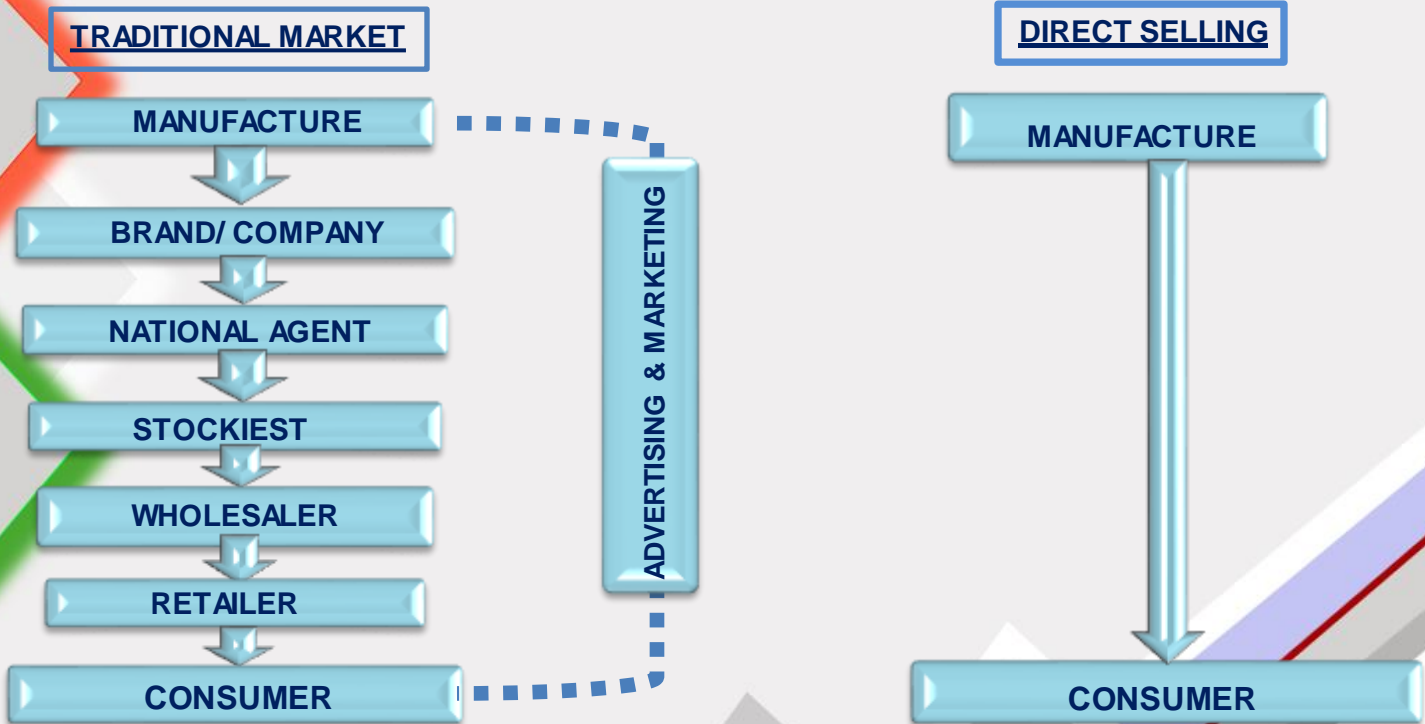
No Verification

Company Register in National Consumer helpline

No Registration

प्रत्यक्ष बिक्री/ डायरेक्ट सेलिंग और ट्रेडीशनल मार्केटिंग में अंतर क्या है

हम सब लोग आज हमारी रोजमर्रा की जिंदगी में जिन वस्तुओं का सेवाओं का या सामान का इस्तेमाल करते हैं या हमें जरूरत होती है वह उत्पाद हमारे पास किसी ना किसी संचालन या सिस्टम के द्वारा ही पहुंचता है।



प्रत्यक्ष बिक्री व्यवसाय का भविष्य और संभावना

Backed by positive consumer sentiment and growing awareness, this Rs 16,000 crore industry is all set for a massive growth and is expected to reach Rs 64,500 crore by 2025, (FICCI-KPMG Report)

Updated: January 24, 2022 9:26:17 am financial express

Direct selling industry will play a big role in India becoming self-reliant

Updated On: Jun 07, 2021 The Hindu business line

Direct selling industry shows double-digit growth despite pandemic, Assam contributes 4.59% of market share Updated: December 3, 2021 02:30 IST

India Today

Direct selling industry growth 7.79% to 18,067 Cr in FY 21

PTI Last Updated: Mar 31, 2022, 05:59 PM IST (<https://economictimes.indiatimes.com/>)

आप एयरमिड होलनेस प्राइवेट लिमिटेड के किसी प्रत्यक्ष विक्रेता या डायरेक्ट सेलर को जानते हैं तो आपको एयरमिड और डायरेक्ट सेलिंग आपकी चाहते, जरूरते आपके सपने किस तरह से पूरा कर सकता है इसके बारे में अवश्य जानकारी लेनी चाहिए ।

आपको हमारे साथ आपका एक बिजनेस शुरू करने के लिए उपभोक्ता / यूजर या डायरेक्ट सेलर के तौर पर पंजीकृत करना पड़ेगा जो कि बिल्कुल फ्री है उसके लिए आपको एयरमिड के किसी प्रत्यक्ष विक्रेता की जानकारी होना अनिवार्य है अगर आप किसी को जानते हैं तो ठीक, नहीं जानते हैं तो हमारा सिस्टम आपको मदद करेगा जैसे ही आप हमारी सारी नियम, शर्तें, दिशा-निर्देश को पढ़कर उनकी स्वीकृति करते हैं और अपना पंजीकरण डायरेक्ट सेलर के तौर पर करते हैं तो आप हमारे बिजनेस प्लान के सारे लाभ उठाने के लिए योग्य व्यक्ति बन जाते हो।

आप देखेंगे कि आपका भरोसा, कड़ी मेहनत, उत्पाद/ प्रोडक्ट की गुणवत्ता और प्रोडक्ट के किफायती शुल्क इन सब के आधार पर आप हमारे साथ समय से पहले विलक्षण वृद्धि हासिल करते हो।

आप अगर सिर्फ उपभोक्ता / यूजर के लिए रजिस्ट्रेशन करते हो तब भी आपको आप जब जब उत्पाद/ प्रोडक्ट खरीदेंगे आपको कंपनी के सारे उत्पाद/ प्रोडक्ट डिस्काउंटेड कीमत पर मिलेंगे।

एयरमिड होलनेस प्राइवेट लिमिटेड में प्रत्यक्ष विक्रेता बनने की प्रक्रिया

- 1) आप हमारी वेबसाइट www.airmidwholeness.com पर, प्रत्यक्ष विक्रेता द्वारा या नजदीकी स्टोर पर खुद को प्रत्यक्ष विक्रेता या उपभोक्ता पंजीकरण के लिए आवेदन कर सकते हैं जो कि **बिल्कुल मुफ्त** है ।
- 2) जैसे ही आप कंपनी की सारी शर्तें, नियमों को स्वीकृत करते हैं उसके बाद आपको आपके रजिस्टर मोबाइल नंबर पर एसएमएस के द्वारा एक यूजर आईडी और पासवर्ड दिया जाता है
- 3) यूजर आईडी और पासवर्ड इस्तेमाल करके आप अपनी के वाई सी (KYC) करना अनिवार्य है ।
- 4) प्रत्यक्ष विक्रेता को **एयरमिड होलनेस प्राइवेट लिमिटेड** के साथ सूचना प्रौद्योगिकी अधिनियम, 2000 (2000 का केंद्रीय अधिनियम 21) और नोटिफिकेशन दिसंबर 2021 के अनुसार एक लिखित एग्रीमेंट या समझौता करना अनिवार्य है।

एयरमिड होलनेस प्राइवेट लिमिटेड में कमीशन/लाभ

प्रोडक्ट/ उत्पाद के खरेदी, विक्री या उपभोग पर ही दिया जाता है जिसकी गिनती सेल्स वैल्यू (SV) में होती है ।

यहां पर 1 सेल्स वैल्यू (SV) की कीमत है ₹10/-

प्रत्यक्ष विक्रेता द्वारा अर्जित सेल्स वैल्यू (SV) पर मार्केटिंग प्रणाली के अनुसार अलग-अलग नौ प्रकार का कमीशन दिया जाता है ।

एयरमिड होलनेस प्राइवेट लिमिटेड के कमीशन

consummation saving up
to 30% life time

Organization Growth
incentive 50% SV

Promotion bonus 18%
SV

Personal Organization
Growth Incentive
5 % SV

Organization
Development Bonus
1.5% SV

Tour Bonus
3% SV

Quick Promotion Bonus 6.5%
SV

Reward 6% SV

Royalty
2% SV

THANKS FOR YOUR VALUABLE TIME FOR US



SHARE YOUR VALUBLE FEED BACK AND EXPERINCE WITH US

To Register click bleow link
<https://airmidwholeness.com/customer/CustomerRegistration>